

motorsport-guide

Magazin für
Rennsport-Technik und -Business

Juli / August / September 2010
ISSN 1866-7309
Einzelpreis: 11,50 Euro / Abonnement: 9,75 Euro

www.motorsport-guide.com



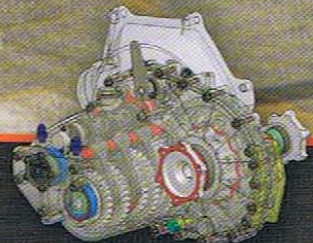
Sicherheit im Motorsport

Teil 2 der Reihe: was Rennstrecken sicherer macht

Dallara IRL-Chassis Neue Regeln, Chassis und US-Produktionsstätte. **Wolfgang Monsehr** stellt die italienische Formel-Entwicklung vor (S. 30)

CFD – virtuelle Wirklichkeit Simulation als Kosten senkende Maßnahme ist auch im Spitzensport gefragt. **Graham Heeps** stellt aktuelle Beispiele vor (S. 60)

Holinger-Getriebe Neue Technik für Fahrzeuge mit Frontantrieb vom australischen Antriebsspezialisten (S. 23)



CO₂-neutral
gedruckt

Fahrphysik Teil 3
Hans Fiedler, Oliver Meyer und Joachim Wenzkus über Abtrieb, Balance und Fahrverhalten (S. 56)

Le Mans Nachschau
Gustav Büsing und Norbert Singer analysieren das 24-Stunden-Rennen an der Sarthe (S. 70)

ISSN 1866-7309

09



9 771866 730004

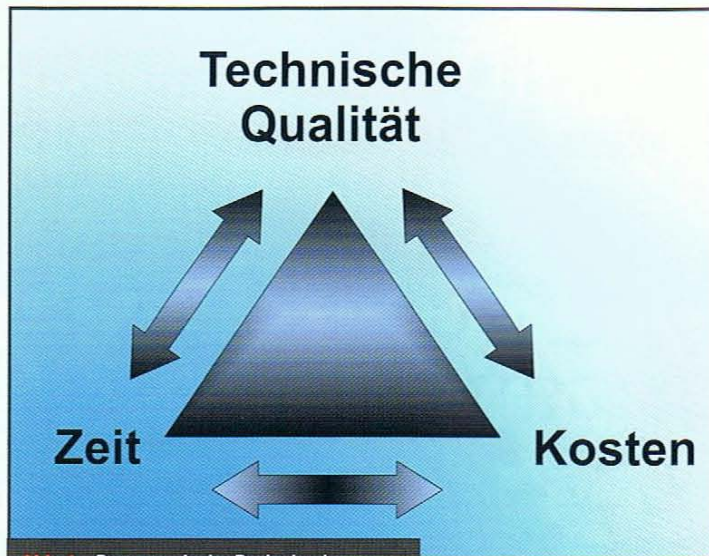


Abb. 4 Das »magische Dreieck« der zu vereinbarenden Zielvorstellungen

leiten sein, den sie durch ihr jeweiliges Fachwissen über Projektmanagementmethoden unterstützen und in Koordinations- bzw. Administrationsaufgaben entlasten. Auf diese Weise wird auch ein gleichbleibend hoher Standard für die Abarbeitung der Projekte gewährleistet.

Verständnis und ein gutes Netzwerk zu den Schlüsselpersonen in den verschiedenen Abteilungen und externen Partnern. Er ist es gewohnt, mit einem »Best Guess« in einer groben Planung zu starten und diese im Laufe des Projekts zu verfeinern. Risiken zu erkennen und rechtzeitig zu de-eskalieren, gehört ebenfalls zu den Aufgaben eines Programm-Managements.

Programm-Management sollte dort in der Organisationsstruktur angesiedelt sein, wo die Projekte und Programme hauptsächlich entschieden und getrieben werden. Direkte Kommunikation mit dem führenden Management ist wesentlich. Schließlich geht es im Motorsport darum, schneller zu entwickeln als die Konkurrenz. [•]

entlasten. Die Mitarbeiter dieser Abteilung sollten eine Ergänzung zu den Projekt-

Neben der Toolkompetenz verfügt der Programm Koordinator über breites technisches

Johannes Proschek war bei Toyota F1 für Projektmanagement zuständig.

Internationale Kontakte

International Business Days Le Mans

Dritte Kontaktbörse im Industriegebiet nahe der Rennstrecke mit über 50 Teilnehmern erfolgreich



Get together Sponsor des Cocktail-Empfangs Tony Robinson, PMW Expo, und Organisator François Lassalle im Gespräch

Kontakte sind das A und O im Geschäft, aber nicht ihre Zahl ist entscheidend, sondern ihre Qualität. Und da bieten die International Business Days in Le Mans ein sehr gutes Niveau. Einkäufer von Peugeot Sport, Citoën Racing, Oreca und Luc Alphand Aventures nahmen sich Zeit, neue Produkte in Augenschein zu nehmen und sich anzuhören, was Unternehmen aus ganz Europa anzubieten hatten.

Gerade nach Frankreich ist es nicht einfach, Kontakte aufzubauen, dabei sind französische Teams und Unterneh-



men sehr an hochwertigen Produkten interessiert. Die IBD bieten eine gut organisierte Gelegenheit, ohne viel Zeitverlust hochwertige Geschäftskontakte zu knüpfen und sich in professionellem Umfeld zu präsentieren.

In Kooperation von Koordinator François Lassalle, Invest in Western France und Institut de l'automobile du Mans werden die IBD durchgeführt, inklusive Karten für das Training, Besuch der Oreca-Lounge, Cocktail-Empfang und Business Dinner. Die Organisatoren bieten eine Zimmerreservierung für die Auberge de Mulsanne, wo auch das Dinner stattfindet.

Übernahme aus Galladé-Insolvenz

Manthey TZN GmbH: Neustart am Ring

CNC-Fertigung in Meuspath und Renndienst für Kupplungen von ZF-Sachs

Unter neuer Flagge tritt seit März die Mannschaft um Thomas Raquet an: Die **Manthey TZN GmbH** mit Sitz im Industriegebiet in Meuspath fertigt CNC-Komponenten in Dreh- und Frästechnik für Rennsport und Prototypenbau. Zusätzlich bietet sie Verkauf und Renndienst für Kupplungen von ZF Sachs.



zisionsteilen auch Beratung und Verkauf von Kupplungen für High-Performance- und Rennfahrzeuge. »Das ist kein Kataloggeschäft, da muss man schon intensiv

Nach der Insolvenz der früheren Galladé-Firma fängt der Neubeginn gut an. »Die Unwägbarkeiten des vergangenen Jahres sind endlich vorbei«, sagt Thomas Raquet, der gemeinsam mit Olaf Manthey die Geschäfte führt. »Wenn es so weitergeht, wie es angefangen hat, können wir zufrieden sein.«

Mit vier Mitarbeitern leistet die Manthey TZN GmbH neben der Fertigung von Prä-

beraten«, sagt Raquet. TZN ist als einziger externer Dienstleister im Auftrag von ZF Sachs unterwegs, um bei einigen DTM-Rennen, den Veranstaltungen der VLN, der Formel Renault 3,5 und anderen technischen Support an der Rennstrecke zu leisten, bis hin zu Lausitzring, Norisring, Spa und Magny Cours.

Manthey TZN GmbH, Thomas Raquet
Tel. +49 (0)2691 9338-60
t.raquet@manthey-tzn.de

Corporate Responsibility

Liqui Moly boykottiert BP

Von Verhalten des Lieferanten bei Ölkatastrophe enttäuscht

»Mit sofortiger Wirkung sind BP und alle seine Tochterfirmen von unserer Zuliefererliste gestrichen und unsere Firmenfahrzeuge tanken nicht mehr bei Aral.« Das verkündete Ernst Prost, Inhaber und Geschäftsführer des Ulmer Motorenöherstellers **Liqui Moly**.

Mit dieser Aktion will er »ein Zeichen gegen Verantwortungslosigkeit und Umweltzerstörung« setzen, erklärt Prost und führt aus: »Wir bemühen uns hier im Kleinen im Umgang mit unseren Rohstoffen Tag für Tag,

Umweltbelastungen zu vermeiden. Aber im Großen lässt der BP-Aral-Castrol-Konzern jedes Verantwortungsgefühl vermissen. Das kann und möchte ich nicht mittragen.«

Das mittelständische Unternehmen fördert selbst kein Öl, sondern kauft es ein, um daraus HighTech-Motorenöle, Additive, Pflegeprodukte und chemisch-technische Problemlöser für den Automotive-Bereich herzustellen.

www.liquimoly.com

Bekaert verkauft DLC-Sparte an Sulzer

Sulzer Metco erweitert Portfolio an Beschichtungen

Die Bekaert-Gruppe hat ihre DLC-Sparte an **Sulzer Metco** verkauft, die Rennsportaktivitäten sind ebenfalls Bestandteil des Pakets. Das Schweizer Unternehmen Sulzer ist spezialisiert auf hochwertige Industriebeschichtungen von Oberflächen mit Thermo-Spray- und Dünnfilm-Coatings. Der Wert der Transaktion beträgt

satz von 12,5 Millionen Euro. Die Akquisition stärkt die geographische Präsenz und ergänzt das Technologieangebot von Sulzer Metco in der Dünnschichttechnik.

Für die Kunden von Bekaert soll sich nichts ändern, da die Mitarbeiter übernommen wurden und ihre Kunden weiterhin betreut wer-

International Business Days
LE MANS
2010
Race for Business

Das einmalige Event in Frankreich:
kombinieren Sie Business,
Motorsport, Gastronomie
und Vergnügen!

THURSDAY
10
JUNE

WEDNESDAY
9
JUNE



- „Speed-Dating“-Konzept für B2B-Kontakte
- Zugang zu den ansonsten verschlossenen Bereichen der Boxengasse während der Trainingssession beim 24 Stunden Rennen
- Gourmet-Network-Dinner in der Auberge de Mulsanne

YOU CAN'T MISS International Business Days 2010 !

Institut Automobile du Mans

invest in Western France

The Investment Promotion Agency of Western France

Tel. + 33 2 53 04 85 30
<http://www.institut-automobile-du-mans.fr/en/News/International-Business-Days-2010-252.htm>